

VODOLIS (Orléans 45) - Société spécialisée dans les solutions de télécommunications, les réseaux informatiques et les courants faibles auprès des PME PMI et des collectivités locales de la Région Centre. Reconnue de sa clientèle et de ses fournisseurs pour sa compétence et la qualité de ses services. Entreprise à taille humaine de 9 salariés partageant des valeurs communes de travail, de prééminence de la personne humaine et de services clients - recherche un technico-commercial.

DESCRIPTIF DU POSTE / PROFIL RECHERCHE

Vous commercialiserez auprès de prospects entreprises et collectivités locales des solutions de télécommunications, de réseaux informatiques et de courants faibles (Téléphonie, Services opérateur, Câblage & actif réseaux informatique, Vidéosurveillance, Intrusion, Appel infirmière ...). Vous assurerez l'ensemble de la relation commercial – prospection, étude et élaboration des offres, négociation, signature et suivi commercial - et aurez en charge d'accroître le parc client. De formation commerciale, vous avez au minimum une première expérience de la vente B to B. Vous maîtrisez l'outil informatique et avez un intérêt pour les nouvelles technologies. Rigoureux, autonome, vous avez le goût de l'effort et le sens du relationnel. Vous faite preuve d'un tempérament de conquête et savez convaincre.

Secteur géographique : Loiret & Eure et Loir

Type de contrat : CDI

Salaire : Fixe + Commissions + Primes + Plan de participation + avantages (Véhicule de société, téléphone portable, PC portable, mutuelle, tickets restaurant)

39H

Expérience commerciale : 1 an minimum. Une formation technique interne pourra être dispensée.

Permis B

Envoyer CV & lettre de motivation à jcotton@vodolis.fr